

Vertriebsingenieur (m/w)

Automobilindustrie / international

Unser Klient ist ein wachstumsorientiertes international erfolgreiches Familienunternehmen im Bereich der Polyurethan-Technologie (PUR). Es entwickelt mit und für seine Kunden komplette Systemlösungen in der Prozess- und Verfahrenstechnik und ist als etablierter Partner der Global Player im Bereich der Automobilindustrie für seine innovativen und qualitativ hochwertigen Systemlösungen bekannt. Der Hauptsitz des Unternehmens liegt in einer süddeutschen Metropolregion.

Ihre Aufgaben

- Aufbauen einer effizienten Vertriebseinheit zur erfolgreichen Marktbearbeitung der nationalen und internationalen Kunden zur Umsetzung der klaren Wachstumsstrategie
- Weiterentwickeln des internationalen Vertriebsnetzwerkes (Tochtergesellschaften und Agenten)
- Betreuen aller relevanten Ansprechpartner bei Bestandskunden sowie Akquisition von Neukunden, bezogen auf das gesamte Produktspektrum
- Führen der Verhandlungen und Abstimmen der Spezifikationen unter Einbeziehung der Entwicklung und der technischen Projektleiter
- Steuern der Vertriebsprojekte von der Angebotsphase bis zur Inbetriebnahme
- Intensive Zusammenarbeit mit den beteiligten internen Bereichen (F&E, Konstruktion, Technikum, Produktion)
- Identifizieren und Definieren von Innovationsschwerpunkten in Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung und der Technik / Entwicklungsabteilung

- Kontinuierliches Weiterentwickeln eines vertrauensvollen und zielorientierten Kunden-/Lieferantenverhältnisses
- Ausarbeiten und Durchführen von Workshops und regionalen Messen
- Durchführen von Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Repräsentieren des Unternehmens auf Messen und Ausstellungen

Ihr Profil

- Abgeschlossenes technisches Studium (Verfahrenstechnik, Maschinenbau, oder vergleichbare Fachrichtung)
- Idealerweise auf der Grundlage einer technischen Berufsausbildung
- Branchenerfahrung in der Automobilindustrie mit direktem Kundenkontakt
- Erfahrung im Vertrieb hochwertiger und komplexer Systemlösungen
- Sehr gute Englischkenntnisse

Wenn Sie Interesse an dieser herausfordernden und ausbaufähigen Position haben, möchten wir Sie gerne kennen lernen. Senden Sie uns bitte Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen unter der **Kennziffer Po230217** an die **TOPOS Personalberatung GmbH, Hans-Henny-Jahnn-Weg 35, 22085 Hamburg** oder per **E-Mail an: bewerbung@topos-consult.de**. Für einen ersten telefonischen Kontakt steht Ihnen Stephan Löw unter der Tel. 040/27 84 99-30 gern zur Verfügung. Umfassende Vertraulichkeit sichern wir Ihnen zu.

TOPOS®

Personalberatung

Frankfurt · Hamburg · Hannover · München · Nürnberg · Stuttgart

