

# Partner Unternehmensberatung (m/w)

## Erfolgreiche inhabergeführte Consulting-Gruppe

Unser Klient ist eine mittelständisch geprägte, inhabergeführte Beratungsgruppe mit mehreren Business Units, die jeweils ein anderes Geschäftsfeld abdecken. Der Hauptsitz der Consulting-Gruppe ist im Raum Hamburg, insgesamt arbeiten ca. 200 Mitarbeiter im Gesamtunternehmen. Der Fokus ist u.a. die nachhaltige und ergebnisorientierte Performancesteigerung von Unternehmen, insb. in wirtschaftlich schwierigen Phasen. Durch strategische Stärke, gepaart mit hoher Umsetzungsorientierung wird ein fortgesetztes Wachstum angestrebt.

### Ihre Aufgaben

- Eigenständige Akquisition von neuen Mandaten über ein Kontaktnetzwerk z.B. zu Banken, Beteiligungsgesellschaften und Beratern
- Eigenständige Führung von Projekten entweder zur Restrukturierung von mittelständischen Unternehmen in wirtschaftlich schwierigen Situationen oder zur Veräußerung im Rahmen von Krisensituationen (je nach Schwerpunkt)
- Aktive und kompetente Beratung von Gesellschaftern, Management und anderen Stakeholdern im Mittelstand
- Zügige und tiefe Durchdringung von Business Modellen
- Tiefgreifende Analyse von betriebswirtschaftlichen Sachverhalten
- Entwicklung von zukunftsgerichteten Planungen, Projektionen und Szenarien
- Erstellung von Lösungskonzepten und tatkräftige sowie praxisnahe Unterstützung der Unternehmen bei der operativen Umsetzung

### Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium
- Fundierte, mehrjährige Berufserfahrung in vergleichbarer

Position bei einer Mittelstandsberatung mit Restrukturierungs- und/oder Performanceschwerpunkt, bzw. alternativ einem Fokus auf Distressed M&A

- Für die offenen Positionen sind sowohl gestandene Partner mit langjährig bewiesenem Erfolg als auch aufstrebende Senior Consultants / Manager mit entsprechenden Ambitionen und hohem Einsatzwillen vorstellbar
- Existierendes eigenes Netzwerk zu den relevanten Auftraggebern, z.B. in den Restrukturierungsabteilungen von Banken oder in Beteiligungsgesellschaften
- Vertriebsorientierte und präsentationssichere Persönlichkeit, der es gelingt Projekte erfolgreich zu akquirieren, zu strukturieren und abzuwickeln
- Nachweisbare Projektführungserfahrung sowie Erfahrung im Umgang mit Inhabern, Gesellschaftern, Banken, Beratern und Top-Management von Unternehmen
- Starke analytische Fähigkeiten, gepaart mit einem integrativen und kommunikativ starken Auftritt
- Sehr gutes Know-how zu Methoden in der Beratung
- Strategische Stärke in Verbindung mit einer hohen operativen Umsetzungsorientierung
- Bereitschaft zu regelmäßiger nationaler und internationaler Reisetätigkeit
- Mindestens gute Englischkenntnisse

Wenn diese herausfordernde Aufgabe Sie reizt, dann senden Sie uns bitte Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen unter der **Kennziffer Po160217** an die **TOPOS Personalberatung GmbH, Hans-Henny-Jahnn-Weg 35, 22085 Hamburg** oder per **E-Mail an: [bewerbung@topos-consult.de](mailto:bewerbung@topos-consult.de)**. Für einen ersten telefonischen Kontakt steht Ihnen Florian Koenen unter der Tel. 040/27 84 99-20 gern zur Verfügung. Umfassende Vertraulichkeit sichern wir Ihnen zu.

# TOPOS®

Personalberatung

Frankfurt · Hamburg · Hannover · München · Nürnberg · Stuttgart

