

# Verkaufsleiter (m/w)

## Erfolgreicher Hersteller technischer Textilien

Unser Klient ist ein hochmoderner Textilhersteller, der sich auf High-Tech-Textilien spezialisiert hat und kundenspezifische Komplett-Lösungen anbietet. Das Unternehmen entwickelt und fertigt mit mehr als 50 **Mitarbeiter/innen** funktionale Textilien in großer Variantenbreite und für unterschiedlichste Anwendungen. Kundenbedürfnisse konsequent aufzugreifen, wachsende Potentiale im Markt auszuschöpfen, eng mit Wissenschaft & Forschung zu kooperieren und in Sachen Innovation erstklassig zu sein, sind die Ziele, die das Unternehmen verfolgt. Im Rahmen einer Nachbesetzung suchen wir den gesamtverantwortlichen **Verkaufsleiter (m/w)** für die globalen Aktivitäten des Produzenten. Der Sitz unseres Klienten liegt in **Baden-Württemberg**.

### Ihre Aufgaben

- Verantwortung für den Verkauf funktionaler, technischer Textilien aus mehreren Produktparten
- Erreichung einer nachhaltigen, positiven Umsatzentwicklung, sowie einer starken und langfristigen Kundenbindung
- Persönliche operative Präsenz am globalen Markt: Beratung, Betreuung und Unterstützung von Kunden in einer eigens von Ihnen verantworteten Produktparte, von der Auftragsanbahnung über die Produktentwicklungsphase bis hin zur Produktauslieferung
- Betreuung der Key Accounts
- Begleitung und Coaching der Außendienstmitarbeiter
- Motivierende, zielorientierte Führung eines 8-köpfigen Teams (Innen- und Außendienst)
- Enge Zusammenarbeit mit der Produktentwicklung für kundenspezifische Sonderlösungen
- Organisation und Teilnahme an Fachmessen und Events

- Kontinuierliche Wettbewerbs- und Marktanalyse, das Aufgreifen von Trends und Tendenzen, Impulsgeber für die Produktentwicklung

### Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium oder qualifizierte Ausbildung in der Textiltechnik
- Mehrjährige Berufserfahrung als Führungskraft im Vertrieb, in einem Unternehmen der textilen Flächenerzeugung
- Expertise in Beratung und Verkauf im internationalen Textilmarkt mit nachweislichen Erfolgen
- Freude an einer Reisetätigkeit
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Kompetenter Auftritt und ausgeprägtes Gespür für Kundenbedürfnisse
- Ausgeprägte Macher-Mentalität und unternehmerisches Denken

### Ihre Vorteile:

- Verantwortungsvolle Führungsaufgabe bei einem Marketleader für innovative Textiltechnologien
- Ansprechendes Arbeitsumfeld in einem gesund wachsenden Unternehmen
- Wertschätzende Unternehmenskultur

Interessiert? – Dann senden Sie bitte Ihre Bewerbungsunterlagen – bevorzugt per E-mail – unter **Kennziffer 8661216** an die **TOPOS Personalberatung, Kreuznacher Straße 60, D-70372 Stuttgart, E-Mail: [bewerbung@topos-stuttgart.de](mailto:bewerbung@topos-stuttgart.de)**. Für erste Fragen steht Ihnen Bettina Ulbricht unter Tel: 0711-954654-0 gerne zur Verfügung. Diskretion ist selbstverständlich gewährleistet.

**TOPOS®**   
Personalberatung

Frankfurt · Hamburg · Hannover · München · Nürnberg · Stuttgart

