

Leiter Sales International (m/w)

Expandierendes Unternehmen der Kosmetikindustrie

Unser Klient ist ein etabliertes und expandierendes mittelständisches Unternehmen der Kosmetikindustrie mit Sitz in einer norddeutschen Großstadt. Es entwickelt, produziert und vertreibt ein breites Produktportfolio unter einer bekannten Marke. Im Zuge des weiteren Wachstums suchen wir nun einen Leiter Sales International (m/w).

Ihre Aufgaben

- Umfassende Verantwortung für den internationalen Vertrieb / Export
- Strukturierte Auswahl und aktive Steuerung der internationalen Distributeure (und bei Bedarf Optimierung der bestehenden Strukturen)
- Aktive und vorausschauende Begleitung der Distributionspartner in den Märkten mit hohem eigenem Einsatz vor Ort, um das Unternehmen noch stärker in den internationalen Märkten zu verankern und zu weiterem Wachstum zu führen
- Aktive Steuerung und Führung des gesamten internationalen Vertriebsteams
- Führung von Jahresgesprächen und Umsetzung von Konditionsänderungen
- Internationale Verantwortung für sämtliche Vertriebsaktivitäten, unterstützt durch ein starkes Marketing
- Präsentation des Unternehmens auf internationalen Messen

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Hochschulstudium oder äquivalente Ausbildung
- Mehrjährige Erfahrung an verantwortungsvoller Stelle im internationalen Vertrieb eines etablierten Markenunternehmens der Konsumgüterindustrie (Kosmetik oder Food)
- Erfahrung in der Strukturierung, aktiven Steuerung und Erweiterung von Distributeurstrukturen im Ausland
- Nachweisbare Erfolge in der gezielten Umsatzsteigerung, insbesondere bei internationalen Einzelhandelskunden im Mass Market
- Nachweisbare Führungsqualitäten
- Sicheres Auftreten im internationalen Umfeld und Freude an der Arbeit mit anderen Geschäftskulturen
- Nationale und internationale Reisebereitschaft
- Antreiber und Macher mit hohem Geschäftssinn und der Fähigkeit zu überzeugen
- Fließende deutsche und englische Sprachkenntnisse in Wort und Schrift; weitere Sprachen sind von Vorteil

Wenn diese interessante Herausforderung Sie reizt, dann senden Sie uns bitte Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen unter der **Kennziffer P1201117** an die **TOPOS Personalberatung GmbH, Hans-Henny-Jahnn-Weg 35, 22085 Hamburg** oder per **E-Mail an: bewerbung@topos-consult.de**. Für einen ersten telefonischen Kontakt steht Ihnen Florian Koenen unter der Tel. 040/27 84 99-20 gern zur Verfügung. Umfassende Vertraulichkeit sichern wir Ihnen zu.

TOPOS®

Personalberatung

Frankfurt · Hamburg · Hannover · München · Nürnberg · Stuttgart



Verstichwortung:

Kosmetikindustrie, Cosmetics, Hygiene, Personal Care, Food, FMCG, Nahrungsmittel, Lebensmittel, Konsumgüter, Getränkeindustrie, Pharmaindustrie, Chemieindustrie, Skin Care, Einzelhandel,

Sales, Vertriebsleiter, Verkaufsleiter, Exportleiter, international, KAM, Key Account Management