

Key Account Manager B2B (m/w) Suisse

Fleischwaren und Convenience

Unser Klient ist ein dynamisch, expandierender Food Ingredients-Hersteller mit rund 600 Mitarbeitern weltweit. Das Familienunternehmen ist Garant für hervorragende Qualität und Dienstleistung. Innovative Produkte und Projekte, durch qualifizierte und motivierte Mitarbeiter sind die Eckpfeiler des Unternehmenserfolges. Wir sind seit Jahrzehnten in der Schweiz tätig und suchen den Key Account Manager B2B (m/w), der den Auf- und Ausbau der Marktstellung in der Schweiz vorantreibt.

Ihre Aufgaben

- Steuerung der KAM Kunden in der Schweiz, im Hinblick auf die Erreichung von Umsatz- und Ertragszielen
- Pflege und Ausbau der Umsatzpotentiale bei Bestandskunden
- Aktive und selbständige Neukundenakquisition in der Fleisch- und Convenienceindustrie der Schweiz
- Technologische Beratung der Kunden
- Unterstützung bei großen Handwerkskunden
- Initiierung und Mitwirkung bei Entwicklungsprojekten von industriell einsetzbaren Gewürzkompositionen
- Führen von Jahresgesprächen mit Key Accounts
- Erstellung von Budgets, Forecasts und Planungen
- Enge Zusammenarbeit mit den Abteilungen Produkt-/Anwendungs-entwicklung und Innendienst in der Unternehmenszentrale, bzw. in Österreich
- Repräsentation des Unternehmens im Markt
- Projektarbeit

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung zum Metzgermeister und/oder Fleisch- oder Lebensmitteltechniker
- Idealerweise Erfahrung aus dem Verkauf von Gewürzen
- Mehrjährige Erfahrung in der Betreuung der Schweizer Food Kunden im B2B, ideal in der Fleischwaren- und Convenience-industrie
- hohes betriebswirtschaftliches Verständnis
- Starkes, belastbares Netzwerk in der Zielgruppe
- Verhandlungsgeschick und konzeptionelles Vorgehen
- Kenntnisse des Office Pakets und im ERP-System, ideal Navigation
- Sprachen: neben Deutsch auch Französisch und Italienisch wünschenswert
- unternehmerisches Denken und Handeln
- selbstständig, zuverlässig und gewissenhaft

Wir bieten eine anspruchsvolle Position mit viel Gestaltungsspielraum und interessanten Perspektiven. Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter der **Kennziffer N1010917** an die **TOPOS Personalberatung Nürnberg, Theodorstraße 9, 90489 Nürnberg, per E-Mail an: nuernberg@topos-consult.de**. Für Fragen steht Ihnen Herr Carl Christian Müller gerne unter der Telefonnummer +49-911-99969940 zur Verfügung. Umfassende Vertraulichkeit sichern wir Ihnen zu.

TOPOS®

Personalberatung

Frankfurt · Hamburg · Hannover · München · Nürnberg · Stuttgart

