

# Kaufmännischer Leiter (m/w)

## Energiedienstleistungen

Unser Klient ist ein modernes, mittelständisches Handels- und Dienstleistungsunternehmen mit Sitz in einer nieder-sächsischen Metropolregion. Mit seinen Tochter- und Beteiligungsgesellschaften ist es dabei international aktiv. Für die branchenübergreifenden Kunden werden ganzheitliche, maßgeschneiderte Energieversorgungsmodelle konzipiert und realisiert. Daraus resultiert ein breites Portfolio an innovativen Lösungen und Energiedienstleistungen für die unterschiedlichsten Anforderungen. Am Hauptsitz des Unternehmens ist zum nächstmöglichen Zeitpunkt die Position als Kaufmännischer Leiter (m/w) zu besetzen, um den Vorstand bei der Steuerung des Unternehmens zu unterstützen und einen reibungslosen kaufmännischen Geschäftsablauf sicherzustellen.

### Ihre Aufgaben

- Übernehmen der Verantwortung für die Bereiche Controlling und Rechnungswesen, inkl. der angeschlossenen Tochter- und Beteiligungsgesellschaften
- Verantworten und Koordinieren der Planungen sowie laufende Überwachung der Entwicklung der Unternehmen im Verantwortungsbereich
- Unterstützen der Geschäftsleitung mit aussagekräftigen Reports und Analysen
- Erstellen von Monats-, Quartals- und Jahresabschlüssen
- Aufbauen und Weiterentwickeln eines standardisierten Beteiligungcontrollings
- Ausbauen der internen Leistungsverrechnung zum Aufzeigen des aufwandsgerechten Ressourceneinsatzes
- Kontinuierliches Optimieren der Prozesse und Qualität im Controlling / Rechnungswesen sowie laufende Aus- und Weiterbildung der Mitarbeiter

- Zentraler Ansprechpartner für Wirtschaftsprüfer, Steuerberater, Behörden und Versicherungen
- Steuern der externen Dienstleister

### Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium mit Schwerpunkt Controlling und Accounting bzw. vergleichbarer Abschluss
- Praxiserfahrung in einer vergleichbaren kaufmännischen Position, gerne in einem internationalen Umfeld
- Mehrjährige Führungserfahrung
- Sicheres Beherrschen des operativen kaufmännischen Instrumentariums, z.B. hinsichtlich Controlling, Abschlusserstellung etc.
- Ausgeprägtes Gespür für Zahlen und wirtschaftliche Zusammenhänge
- Hands-On-Mentalität und hohe Umsetzungsorientierung in Kombination mit einer strategischen Denkweise
- Hohe Vertriebsaffinität und Kundenorientierung
- Sehr gute Kenntnisse der gängigen ERP-Systeme sowie MS-Office
- Sichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Wenn Sie an dieser verantwortungsvollen Aufgabe mit viel Gestaltungsspielraum in einem dynamischen Marktumfeld interessiert sind, dann senden Sie uns bitte Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen unter der **Kennziffer Po570517** an die **TOPOS Personalberatung GmbH, Hans-Henny-Jahn-Weg 35, 22085 Hamburg** oder per E-Mail an: **bewerbung@topos-consult.de**. Für einen ersten telefonischen Kontakt steht Ihnen Stephan Löw unter der Tel. 040/27 84 99-30 gern zur Verfügung. Umfassende Vertraulichkeit sichern wir Ihnen zu.

# TOPOS®

Personalberatung

Frankfurt · Hamburg · Hannover · München · Nürnberg · Stuttgart

