

# Sales Manager Germany (m/w)

## Gesundheits- und Schönheitsprodukte

Unser Klient ist ein Unternehmen aus dem Bereich der Gesundheits- und Schönheitsprodukte, das mit über 1000 Mitarbeitern weltweit aktiv ist. Zum nächst möglichen Zeitpunkt besetzen wir die neu geschaffene Position des Sales Managers Germany (m/w).

### Ihre Aufgaben

- Verantwortung für den Aufbau, die Weiterentwicklung und die Koordination aller Vertriebspartner bzw. deren Vertriebsorganisationen
- Eigenständige Konzeption und Durchführung von Vertriebsprojekten sowie die Vermarktung und Weiterentwicklung von Trainings in Deutschland
- Kontinuierliche Präsenz bei den Vertriebspartnern im Rahmen von eigenständig organisierten (Führungskräfte-) Meetings
- Langfristige Vertretung des Vice President Sales in der Region Deutschland
- Implementierung der hauseigenen Academy

### Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium mit Schwerpunkt

Marketing/Vertrieb/Kommunikation oder eine vergleichbare Ausbildung.

- Mindestens 5 Jahre Berufserfahrung und nachweisbare Erfahrung im Vertrieb, als Sales Manager oder Trainer
- Bereitschaft zu gelegentlichen Einsätzen an Wochenenden und in den Abendstunden verbunden mit einem hohen Reiseanteil
- Hervorragende Präsentationfähigkeiten auch vor größerem Publikum
- Belastbarer und offener Teamplayer mit klarem und überzeugendem Kommunikationsstil
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, idealerweise auch türkische Sprachkenntnisse

Könnte Sie diese Herausforderung reizen? Dann lassen Sie uns darüber sprechen! Senden Sie uns bitte Ihre Unterlagen per Mail an die **TOPOS Personalberatung München GmbH, Gottfried-Keller-Str. 20, 81245 München, E-Mail: [paavo.zeebe@topos-muenchen.de](mailto:paavo.zeebe@topos-muenchen.de)**. Unter +49(0)89-452237-813 steht Ihnen Herr Paavo Zeebe gerne für Ihre ersten Fragen zur Verfügung. Höchste Diskretion sichern wir Ihnen selbstverständlich zu.

# TOPOS®

Personalberatung

Frankfurt · Hamburg · Hannover · München · Nürnberg · Stuttgart

